

Autohaus Kühnert

https://www.autohaus-kuehnert.de/?post_type=jobs&p=66873

Verkaufsleiter Neue Automobile (m/w/d)

Beschreibung

Wir bauen unser Filialnetz weiter aus und suchen schnellstmöglich an unserem neuen Standort in Altenburg einen: Verkaufsleiter Neue Automobile (m/w/d)

Sie sind ein erfahrener Vertriebsprofi mit fundierten betriebswirtschaftlichen Kenntnissen und einem starken Interesse an der Automobilbranche? Sie wissen, wie man ein Team erfolgreich führt und erkennen die Chancen am Markt? Sie möchten Ihre strategischen und operativen Fähigkeiten in einem dynamischen Umfeld einsetzen? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Das sind Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die Verkaufsstrategie für neue Automobile und setzen diese konsequent und ertragsorientiert um, unter Berücksichtigung der Marktanforderungen und Wettbewerbssituation.
- Sie entwickeln und steuern die Verkaufsorganisation sowie die dazugehörigen Prozesse, um eine effiziente und kundenorientierte Abwicklung sicherzustellen.
- Sie stellen sicher, dass alle Verkaufsziele in Bezug auf Marktausschöpfung, Kundenloyalität und hohe Betreuungsqualität erreicht werden.
- Sie übernehmen die Verantwortung für die Einhaltung von rechtlichen und vertraglichen Vorgaben und gewährleisten eine reibungslose Zusammenarbeit mit allen relevanten Schnittstellen, wie dem After-Sales-Bereich.
- Sie setzen Ihre umfassenden betriebswirtschaftlichen Kenntnisse zur Optimierung der Verkaufsprozesse ein und nutzen moderne IT-Systeme zur Steuerung und Überwachung dieser Abläufe.
- Sie führen das Team motivierend und zielführend, unterstützen die Einarbeitung und Weiterentwicklung Ihrer Mitarbeiter und stellen sicher, dass die Mitarbeiterjahresgespräche (MAJG) zielgerichtet und konstruktiv ablaufen.
- Sie überwachen regelmäßig die Leistung und Zielerreichung Ihrer Verkaufsmitarbeiter und steuern durch klare Vorgaben und Controlling-Instrumente.
- Sie leiten verkaufsfördernde Maßnahmen wie regionale Marketingaktionen, Veranstaltungen und Produkteinführungen.

Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder ein Studium mit Schwerpunkt Betriebs- oder Automobilwirtschaft.
- Langjährige Vertriebserfahrung in der Automobilbranche, idealerweise mit Fokus auf Premiummarken.
- Ausgeprägte Führungskompetenzen mit Erfahrung in der Leitung und Entwicklung von Verkaufsteams sowie eine hohe Affinität zur Automobilbranche.
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, verbunden mit einem souveränen und selbstbewussten Auftreten.
- Fundierte Kenntnisse in betriebswirtschaftlicher Steuerung, Verkaufsmanagement und im Umgang mit relevanten IT-Anwendungen.

Arbeitgeber

BMW AUTOHAUS KÜHNERT
GMBH CO. KG

Arbeitszeitmodell

Vollzeit

Art der Anstellung

Festanstellung

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Arbeitsort

Fünfminutenweg N 9, 04603,
Windischleuba, Thüringen,
Deutschland

Veröffentlichungsdatum

17. November 2024

- Hohes Maß an Organisationsgeschick und Durchsetzungsvermögen.
- Flexibilität und Anpassungsfähigkeit an sich ändernde Marktbedingungen sowie eine kontinuierliche Lern- und Weiterbildungsbereitschaft.
- Ein Führerschein der Klasse B und eine positive Einstellung zur Marke BMW und MINI sind für Sie selbstverständlich.
-

Davon können Sie profitieren

- Attraktive Vergütung, Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Motiviertes Führungskräfte-Team und kurze Entscheidungswege
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und individuellen Entscheidungsfreiheiten
- Interessante Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein großartiges und sympathisches Vertriebsteam
- Sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsvertrag innerhalb einer Unternehmensgruppe mit über 30-jähriger BMW-Händlertradition
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeitererrabatte bei Service- und Werkstatteleistungen, Fahrzeugkauf sowie Artikel aus der BMW-/BMW Motorrad- und MINI Lifestyle Kollektion
- Teamevents und Firmenfeiern
- JobRad – Die Dienstrad-Möglichkeit auf ein steuerlich gefördertes Traum-Fahrrad

Diese Stellenanzeige bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihre Expertise im Verkauf von neuen Automobilen einzubringen und gemeinsam mit einem engagierten Team unsere Erfolgsgeschichte weiter zu gestalten!

Wenn Sie sich in dieser Aufgabe wiederfinden, dann möchten wir Sie sehr gerne kennenlernen und freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung. Senden Sie diese bitte mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail (PDF) oder per Post an uns.

Kontakte

Autohaus Kühnert GmbH & Co. KG
 z.H. Stefanie Scholz
 Werdauer Straße 164
 08060 Zwickau

E-Mail: personal@bmw-kuehnert.de

Tel.: 0375 440066-0